

<<基本情報>>

<氏名> 加藤 寛大 <生年> 1989年6月23日

<連絡> kantakato@0-i.co.jp

<資格> 中小企業診断士（1次合格）／TOEIC 805／運転免許

<概要> 新規事業立案に関する案件に広く従事する。新卒でコンサルティングファームに入社し、独立して2社経営、その後M&Aで1社へ統合し上場に向けて経営している。

※その他、1社創業・廃業経験有り。NPO法人創業後、現理事。

<ひとこと> コンサルタントとして仕事する際も、経営者として仕事する

際も、社会インパクトを考え、新しい価値をどうやって市場に出していくのか、その際の課題や解決方法などを常に模索しながら進んできました。新規事業を通じて世の中に革新を起こし続けたく、熱量ある案件でロジカルは当たり前でエモーショナルな推進が必要でしたらお力になれると思います。



<<最終学歴>>

- 2013年3月卒業 首都大学東京 経営システムデザイン学科 会田研究室 工学士
(電子情報通信学会 情報通信技術を利用した複雑系ネットワーク構造の解析)
研究室 URL : <http://www.tmu.ac.jp/stafflist/data/a/211.html>

<<職務経歴>>

- 2017年11月～現在 Zeronity 株式会社*1 (旧:株式会社シェアプラス) 代表取締役

(※1 起業家向けの教育・不動産・人材事業を展開する会社 : <https://www.0-i.co.jp/>)

- 2018年11月～現在 人材系事業 (許認可有り) 「起業家向け人材紹介事業」
- 2018年11月～現在 不動産事業 (許認可有り) 「起業家向けオフィス賃貸事業」
- 2017年11月～現在 起業家支援事業 「起業家コリビング事業」

起業家のための場作りを実現するためにエンジェル投資家から投資を受け神楽坂に起業家コリビングハウスを実現。神保町の雑居ビルを起業家ビルとして不動産開発・運営後売却を支援。
下記に、自分主導で推進敷いている以外のコンサルティング案件も品質管理にて参画。

- 2015年12月～現在 モンド・ディマリ株式会社*2 : 代表取締役

(※2 起業家向け O2O 教育事業を展開する会社 : <http://mondedemarrer.com/>)

- 2020年12月 中堅チケット会社の精算業務改善
- 2020年8月～2021年12月 2社M&A統合プロジェクト
自社で経営する会社2社をM&A(吸収分割)し、1社化を実施。2社のサービス・マーケティング・財務・法務・組織含め会社全体の資産棚卸と統合・再構築を実施。現在は Zeronity 社へ。
 - ✓ 体制: 2社の代表取締役、各社役員、弁護士・会計士
 - ✓ 役割: M&A(吸収分割)のリード・PM
 - ✓ クライアント: 無し(自社案件)
 - ✓ 業務: 資産の棚卸し、MVVの再策定、サービスラインナップ変更、マーケティング・プロモーション戦略変更・統合、組織構造の変更、新文化の定義、10か年の資本政策・事業戦略策定、2か年事業計画の構築、株主・2社役員・顧客等関係各者への説明資料作成、等

- **2020年4月～7月 大手通信系子会社新規事業サービス開発支援、全社経営戦略支援**
上場企業子会社の少額オフィス事務用品の購買 EC 事業の展開支援。大型顧客向け支援しているサービスを中堅企業～中小企業に向けたプロダクト化を支援。
 - ✓ 体制と役割：4名コンサルティングチーム、PMO、ヒアリング支援
 - ✓ クライアント：経営企画室
 - ✓ 業務：事業開発に関する討議資料の作成、顧客ヒアリング要件定義、顧客ヒアリングの実施、プロトタイプの要求整理など

- **2019年4月～2020年3月 上場会社向け新規事業開発プログラムの構築**
上場企業向け新規事業開発プログラムを構築。全国11支社の地域に散らばるビジネス案件の収益化を目指して伴走支援しつつ本部プログラムを構築する。
 - ✓ 体制と役割：8～9名コンサルティングチーム、プログラム設計・PMO・事業ハンズオン
 - ✓ クライアント：ホールディングス常務3名
 - ✓ 業務：新規事業開発プログラム設計・体制・スケジュール管理、役員向け報告資料作成、事業案件の精査・ハンズオン（九州・東北・東京・北信越担当）、全国を巡回し事業開発プログラムのティーチングと事業開発のコーチングなど

- **2015年12月～現在 教育事業「O2O教育『Zero One』サービス」**
起業初学者に向けたO2O型教育事業を実施。オンラインの動画学習やオフラインの事業アウトプットを通じて初学者を育成。過去十数社の起業家を輩出・支援。その他先進国や途上国へのスタディツアー等をオプションサービスとして実施。Zeronity社へ吸収分割し運営中。

- **2013年4月～2017年1月 スカイライトコンサルティング株式会社^{※3} コンサルタント**
(^{※3}アンダーセンコンサルティングから独立したファーム：<https://www.skylight.co.jp/>)
 - **2015年4月～2015年12月 大手メディア系新規事業サービス開発支援**
ヘルスケア系 Web メディア&サービスのグランドオープンまでのPMO及びグランドオープン後のマーケティング戦略策定・実行支援
 - ✓ 体制と役割：2名コンサルティングチーム、PMO・デジタルマーケティング戦略設計・運用支援
 - ✓ クライアント：役員補佐
 - ✓ 業務：体制・会議体の設計、予算・スケジュール管理、経営層向け報告資料作成

 - **2014年1月～2015年4月 大手石油系新規事業サービス開発支援**
全社販売戦略に紐づく新規カードサービスの企画～全国展開までの総合支援。共通ポイントを利用したクレジットカードをビジネススキーム設計から全国展開迄支援。
 - ✓ 体制と役割：2名コンサルティングチーム、ビジネススキーム戦略設計・PMO
 - ✓ クライアント：部長
 - ✓ 業務：投資採算性評価、ビジネスパートナーの選定、ビジネスモデル検討、システム要件定義・設計・統合テスト支援、体制・会議体の設計、ステアリングコミッティ向け報告資料作成、全国展開向け資料作成支援他

- **2013年10月～2013年12月 大手BPO系新規事業サービス開発支援**
物流を含むEC系新規事業の構想及び検討からプロジェクトの切出しまで支援
 - ✓ 体制と役割：5名コンサルティングチーム、事業戦略設計
 - ✓ クライアント：経営企画室長
 - ✓ 業務：新規事業関連収支シミュレーション、新規業務検討、各種討議資料作成

- **2013年9月～2013年10月 大手総合商社系教育事業フランチャイズ化支援**
総合商社に向けた投資判断支援後の教育系事業全国展開向け支援
 - ✓ 体制と役割：3名コンサルティングチーム、DDとフランチャイズ戦略設計
 - ✓ クライアント：合弁会社経営層
 - ✓ 業務：ベンダー選定資料作成、投資採算性評価資料の作成支援、各種討議資料作成

- **2013年7月～2013年9月 全国大学関連統合システムの開発支援**
オフショア開発の管理、統合テストの支援
 - ✓ 体制と役割：3名コンサルティングチーム、PMO
 - ✓ クライアント：システム子会社部長
 - ✓ 業務：オフショア（中国）開発の進捗管理、会議設計・調整

- **2013年4月～2013年7月 社内請求管理システムの開発（研修）**
コンサルティング社内で利用される請求管理システムの開発。（エンジニア研修）
 - ✓ 体制と役割：7名開発チーム、エンジニア
 - ✓ クライアント：社内情報システム部長
 - ✓ 業務：請求管理システムの設計・プログラミング（VBA）・テスト

- **2012年6月～現在 株式会社グローバルフロンティア^{※4}**
（^{※4}教育事業関連等を運営。マーケティング戦略策定、ブランド戦略等を支援している。）
 - 2012年6月～現在 新規事業の開発・支援「教育事業『All Rounder』サービス」
セールスコピーライティング、Webマーケティング、人材育成・コーチングを実施。

- **その他**
 - 2011年4月、2015年4月、2019年4月 選挙事務所統括（議員である母親の選挙事務所）
事務所管理、投票獲得戦略の策定、街宣車・ウグイス嬢等の手配等
 - 2018年8月～現在 特定非営利活動法人 The Peace Front 設立 同理事就任
SDGsを中心とした持続可能な社会作りや国際協力の労働市場の人材教育とマッチング
https://www.seikatubunka.metro.tokyo.lg.jp/houjin/npo_houjin/list/ledger/0012951.html
 - 2016年5月～2017年3月 株式会社ビジョナリー・スペース設立 同社取締役就任
神保町に起業家向けコワーキングスペースを運営。1年で廃業。